

50% mehr Umsatz –
ohne mehr Zeiteinsatz



Wie soll denn das gehen ?



Freiwillige/r gesucht ??



Aufgabe Nr. 1

**Zielsumme Euro
festlegen !**



Ausrechnen

**Durchschnitt
Euro pro
Abschluss?**



Ausrechnen

**Anzahl
Abschlüsse
gesamtes Jahr ?**



Aufgabe Nr. 2

**Quoten
Neukunden und
Bestandskunden
ermitteln !**



Ausrechnen

**Kontakte zu
Termin
Termin zu Angebot
Angebot zu
Abschluss !**



Jetzt erst einmal.....

**Urlaube, freie
Zeiten etc.
planen und
eintragen!**



Aufgabe Nr. 3

**Verteilung
Jahressollzahlen
auf Quartale +
Monate**



Aufgabe Nr. 3

**....dann auf
Wochen + Tage !**



Aufgabe Nr. 4

**Tue das, was an
dem jeweiligen
Tag als Aufgabe
in Deinem
Kalender steht !**





Aufgabe Nr. 5

**Erfasse alle
Aktivitäten und
Ergebnisse!**



Aufgabe Nr. 6

**Vergleiche sie
mit Deiner
Planung!**



Aufgabe Nr. 7

**Passe Deine
Aktivitäten
Deinen Zielen
an!**



MaklerUnternehmer Kompetenz

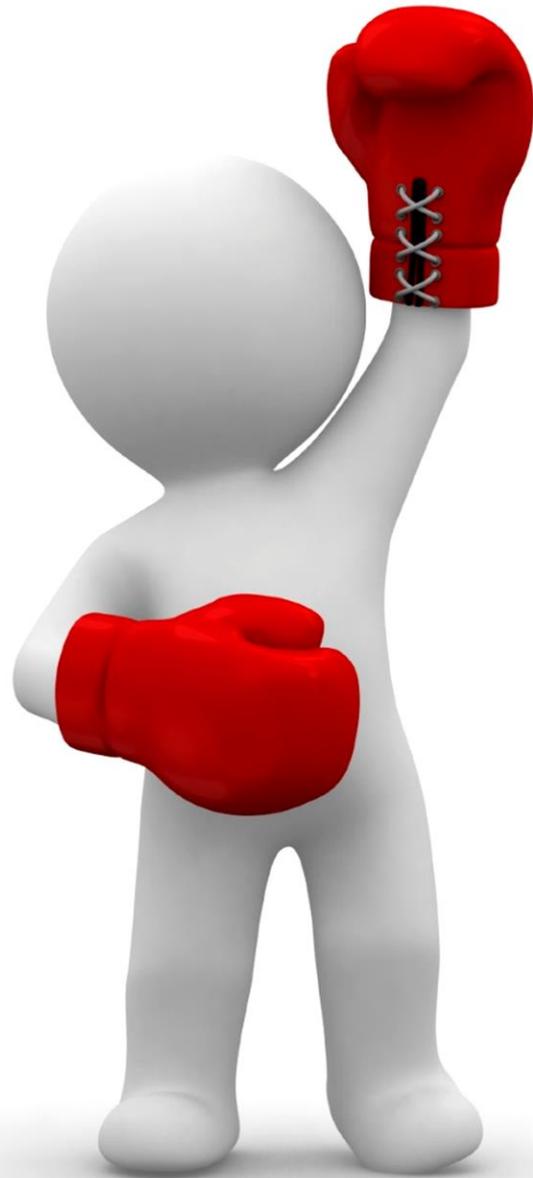


... und was ist dann zu tun ?

Ein Büro mit mehreren Beratungszimmern und großem Warteraum suchen...

...damit sie zukünftig den **Andrang von kaufwilligen Kunden** bewältigen können.





Jörg Laubrinus

www.laubrinus.de