

Vortrag | Referent

Raum

09:00 – 10:00

- ★ Einfach mal machen
Franca Lehfeldt

ECC 1

10:15 – 11:00

- Gute Karten: 17 + 4 Tipps und Tricks für erfolgreiches Social Media im Vertrieb
Patrick Hamacher

ECC 3

- Die Unfallversicherung der Bayerischen – mehr als eine Versicherung
die Bayerische – Karl Loidl

Strasbourg

- Endlich sicher mitspielen in der Gewerbekundenberatung – Finanzanalyse mit DIN 77235, DEFINO und Thinkurance
DEFINO Institut für Finanznorm AG – Dr. Klaus Möller

30310

- Der perfekte Auftritt – mit VersMarketing zur kostenfreien Maklerhomepage!
VersOffice GmbH – Maria Fledrich, Marie Roß

30341

- Der Kfz-Tarif der KRAVAG Allgemeinen und die Betriebshaftpflicht der R+V – Neuerungen und Mehrwerte der Tarife
R+V Allgemeine Versicherung AG – Benjamin Andres, Thomas Kolz

30412

- Altersvorsorge der Canada Life seit 20 Jahren mit dem UWP-Fonds: Chancen & Garantien im Multi-Asset-Konzept
Canada Life Assurance Europe plc – Christoph Schröder

30425

10:15 – 11:15

- Beratungspflicht zur BU – Informationsgespräch mit rechtlichen Einblicken und Erfahrungsberichten
Wirth-Rechtsanwälte – Tobias Strübing
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Philip Wenzel

ECC 5

11:00 – 11:45

- Logik schlägt Emotionen: dein Erfolgskonzept für Verkauf und Empfehlungsmarketing
Thomas Korsus

ECC 2

- Ich bin kein Klinkenputzer – der erfolgreiche Versicherungsvermittler 2.0
KH Versicherungen GmbH – Klaus Hermann

ECC 4

- Das Beste aus den Welten Pooling und Direktvereinbarungen: aktiviere dein digitales Büro und setze die persönlichen Voraussetzungen für die 4-Tage-Woche
DEM V Deutscher Maklerverband GmbH – Guido Stendel

Paris

- Value, Tech, Blockchain – zwei ausgewählte Fondsstrategien beleuchten aktuelle Chancen
Hauck Aufhäuser Lampe Privatbank AG – Heiko Böhmer, Mike Judith, Dr. Justus Gätjen

Lyon

- Aktien-Höchststände, KI-Hype und Zinswende – ausgewählte Fondslösungen im Check
DWS International GmbH – Axel Schreiter

30312

- Geförderte Altersvorsorge mit Riester – Chancen der Rechnungszinsanpassung zu Januar 2025
WWK Lebensversicherung a. G. – Mirko Hübinger

30410

- Bestandsverkauf an die Fonds Finanz – die wichtigsten Schritte für deinen erfolgreichen Verkauf
Fonds Finanz GmbH – Eva Wocheslander, Simon Boegner

30441

Vortrag | Referent

Raum

11:30 – 12:15

- Top-Chancen am Immobilienmarkt – große Opportunitäten in turbulenten Zeiten
Gerald Hörhan

ECC 1

- Bitcoin- & Arbitrage-Handel: die optimale Ergänzung zum Versicherungsgeschäft in einer modernen Welt
PowerPeople.club GmbH – Holger Jost

ECC 3

- Mit Canva & KI das eigene Marketing, die Kundenkommunikation und den modernen Vertrieb effizienter gestalten
Leona Media Marketing – Leona Spauszus

ECC 5

- Vermeide Haftungsfälle beim Wechsel in die Maklerschaft – rechtliche Grundlagen und Tipps
FERLING Rechtsanwälte – Michaela Ferling

Strasbourg

- Die Gewerbeberatung der INTER – Betriebshaftpflicht Bau, Betriebsinhalte, Betriebsgebäude
INTER Versicherungsgruppe – Andreas Krüger

30310

- Versorgen statt versichern mit Metallrente, Klinikrente und ChemieRente – die Versorgungswerke in der Kundenberatung
Swiss Life AG – Alexander Bofinger

30341

- Erleichterter Arbeitsalltag mit neuen Vorlagen von bridge: Beratungssituationen professionell & differenziert meistern
Bridge ITS GmbH – Oskar Hallier

30412

- Exklusiver Schutz für das Zuhause – das neue Einfamilienhaus-konzept von DOMCURA
DOMCURA AG – Sascha Baudis

30425

12:00 – 12:45

- Aktuelle Rechtsprechung im Versicherungsrecht – Regulierung, Urteile und praktische Tipps
Wirth-Rechtsanwälte – Norman Wirth

ECC 2

- Immobilienverkaufsansätze für Versicherungsmakler – die Immobilie als Kapitalanlage und Altersvorsorge
HNG Verwaltungs AG / SystemImmo – Christian Dannat

ECC 4

- Gewerbekundenberatung mit Thinkurance – Risiken vermeiden und Chancen haftungssicher nutzen
Thinkurance GmbH – Matthias Christ

Paris

- Der Einkommenschutz der NÜRNBERGER – für jede Zielgruppe das passende Produkt
NÜRNBERGER Lebensversicherung – Roman Goedeke

Lyon

- Update aus dem Hause DJE
DJE Kapital AG – Carsten Baukus

30312

- Die SIGNAL IDUNA Krankenvollversicherung – von der Beratung bis zur Leistung
SIGNAL IDUNA Krankenversicherung a. G. – Dennis Mai

30410

- So erzielst du starke Einkünfte mit Kreditprodukten der Fonds Finanz – mit und ohne 34i & 34c
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Stefan Pribnow

30441

Vortrag | Referent

Raum

12:30 – 13:15

- Die sechs Geheimnisse der erfolgreichen Kommunikatoren
RedeFabrik GmbH – Benedikt Held

ECC 1

- Die Zukunft gestalten: KI-basierte Innovationen in Kundengewinnung und Akquise
René Muders

ECC 3

- Zwischen BRSG 2.0 und Rechnungszinserhöhung – aktuelles Arbeitsrecht zur bAV
KLEFFNER Rechtsanwälte Rechtsanwalts-gesellschaft mbH – Markus Kleffner

ECC 5

- Die neue Berufsunfähigkeitsversicherung der Bayerischen – maximale Flexibilität für alle Lebensphasen
die Bayerische – Panos Kalantzis

Strasbourg

- Die Unfallversicherung der InterRisk – Assistenzleistungen bei der Auswahl einer UV
InterRisk Versicherungs AG Vienna Group – Marcus Stephan

30310

- Jetzt wird's ASCORE! Wie du mit den ASCORE-Neuheiten rocken kannst!
softair GmbH – Melanie Freund-Reuppert
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Philip Wenzel

30341

- Ganzheitliche & individuelle Beratung mit VorFina: so findest du die passende Lösung für alle Bedarfsfragen
VorFina GmbH – Nicolas Plöger

30412

- The New Lead Generation – Mehrumsatz, aber wie?
Dennie Liemen, Andreas Bergler

30425

13:00 – 13:45

- Automatisierte Prozesse für ein skalierfähiges Immobiliensystem
Maximilian Wolf

ECC 2

- Notfall- und Nachfolgeplanung für Versicherungsvermittler – rechtssicher vorbereitet für den Ernstfall
Paluka Rechtsanwälte Loibl Specht PartmbB – Ulrike Specht

ECC 4

- Vertriebskampagnen und Kommunikation mit dem Vorgangsmanager und den Serienmails intelligent und digital gestalten
DEM V Deutscher Maklerverband GmbH – Tom Schmidt

Paris

- Gewerbe-Sach und Thinkurance – Gewerbekunden beraten
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Dennis Wolfram

Lyon

- Seltene Erden und Technologiemetalle – Rohstoffe der Zukunft
Golden Gates AG – Herbert Behr

30312

- Nachhaltige Unternehmensführung im Fokus
BDO AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft – Steffen Nitsche

30410

- Baloise Best Invest: ETFs oder Fondsmangement? Die richtige Kombination ist entscheidend!
Baloise Vertriebservice AG – Markus Pendzialek
Baloise Lebensversicherung AG – Olaf Rahtz

30441



IDD-konformer Vortrag

Alle Informationen findest du unter

www.hauptstadtmesse.de/idd-weiterbildung



MaBV-konformer Vortrag

Themenschwerpunkte der Messe:

● Versicherungen

● Vertrieb

● Social Media und Digitalisierung

● Finanzen

● Recht

★ Star-Redner

Änderungen vorbehalten. Bitte informiere dich auf unserer Messe Website zur aktuellen Agenda:

www.hauptstadtmesse.de/fachvortrag/

Vortrag | Referent

Raum

13:45 – 14:30

Kommunikation 4.0 – wie du psycho-logisch wirklich überzeugst
RedeFabrik GmbH – Benedikt Held ECC 2

„Broker Girls wanna have fun in Mallorca!“ – wie Frauen mit Expertise die Branche revolutionieren
SaFive GmbH & Co. KG – Marie Christina Schröders, Lara Aigner ECC 4

Kundenapp: professionell Leads gewinnen, alle Daten aus Pooling- und Direktvereinbarung in einer Übersicht und integrierter Check-up zur Bestandsanalyse
DEMV Deutscher Maklerverbund GmbH – Patrick Spelsberg Paris

14:00 – 14:45

Als Versicherungsvermittler mit Videos und KI zur Personenmarke
Stephan Peters ECC 1

Rechtskonforme Beratungsdokumentation – richtig dokumentieren und Haftung vermeiden
Wirth-Rechtsanwälte – Tobias Strübing ECC 3

Betriebliche Arbeitskraftabsicherung mit BU-Kapital ohne Gesundheitsprüfung – hilf, deinen Kunden bedingungslos abzusichern
Pension Benefits AG – Andreas Hofmann ECC 5

14:30 – 15:15

Logik schlägt Emotionen: dein Erfolgskonzept für Verkauf und Empfehlungsmarketing
Thomas Korsus ECC 2

Mit der Empfehlungs-Software TellScale planbar zu mehr Neukundenumsatz
Kiwus-Consulting GmbH – Dieter Kiwus ECC 4

Tarifierung mit Professional works: mit 100 Vergleichsrechnern per Pooling und Direktvereinbarungen zielgerichtet Geschäft einreichen
DEMV Deutscher Maklerverbund GmbH – Chris Werner Paris

15:00 – 15:45

Die drei Geheimnisse der Top-Makler in einem Vortrag: Positionierung, Sichtbarkeit und Empfehlung durch Kunden
Roger Rankel ECC 1

Bitcoin- & Arbitrage-Handel: die optimale Ergänzung zum Versicherungsgeschäft in einer modernen Welt
PowerPeople.club GmbH – Holger Jost ECC 3

Die bAV und bKV Beratung – mit Benefits für glückliche Mitarbeiter sorgen
Pension Benefits AG – Bernd Steinhart ECC 5

Die Versicherungsprodukte der Neodigital im Bereich Sach – digitale Lösungen für die Kundenberatung
Neodigital Versicherung AG – Beatrice Jacobus, Ulf Ackerschott Lyon

Von 0 auf monatlich 50.000€ in Rekordzeit: unser Makler-Geheimrezept für Erfolg
HÖNLE.training GmbH – Jan Helmut Hönle 30312

Vortrag | Referent

Raum

Alte Leipziger Bauspar AG: AL_Neo – so geht Bausparen & Baufinanzieren mit dem mehrfach ausgezeichneten Testsieger!
ALH Gruppe – Ralph Rudolf 30410

Vermögensverwaltung und Gold – lukratives Zusatzgeschäft ohne § 34
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Daniel Arndt 30441

15:30 – 16:15

50 Prozent mehr Umsatz: durch strategisches Denken & klare Planung zur Ergebnissteigerung
Mission Freiheit GmbH – Jörg Laubrinus ECC 2

Von abhängig zu unabhängig – stressfrei in die Maklerschaft
Wirth-Rechtsanwälte – Norman Wirth, Tobias Strübing ECC 4

Digitalisierung deines Bestandes und optimale Kundenverwaltung mit dem MVP Professional works
DEMV Deutscher Maklerverbund GmbH – Guido Stendel Paris

Zukunftsinvestition mit Pangaea Life – nachhaltige Sachwertfonds und KI
Pangaea Life GmbH – Uwe Mahrt Straßburg

Right out of the Box: das neue Kfz-Modul von softfair!
softair GmbH – Benjamin Strixner 30341

Die neue Beraterwelt Kunden-App von VorFina: Vertragserfassung durch Kunden und einfache Bestandsübertragung
VorFina GmbH – Markus Pangerl 30412

Best Practices für Digitalmakler: Datenaustausch zwischen Fonds Finanz, Professional works und Zoho!
ZVO GmbH – Daniel Seeger 30425
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Jonathan Posselt

16:00 – 16:15

Achtsamkeit im Vertriebsalltag
Entspannungsübung mit Claudia Müller von der INTER Krankenversicherung 30310

16:00 – 16:45

Die BU-Versicherung im Fokus – Highlights und aktuelle Marktentwicklungen
Deutsche Rückversicherung AG – Stefan Wittmann Lyon
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Philip Wenzel

Allianz Firmen-Kfz-Versicherung und Nutzung des Allianz Tarifrchners – Besonderheiten und Leistungen
Allianz Versicherungs-AG – Wolfgang Bauer 30312

Unfallversicherung: ein komplexes Thema und worauf du in der Beratung achten solltest
ALH Gruppe Alte Leipziger Leben – Hallesche Krankenversicherung – Michael Zindler 30410

Vertriebsaufbau mit der Fonds Finanz
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Dominik Gentgen 30441

Vortrag | Referent

Raum

16:30 – 16:45

Achtsamkeit im Vertriebsalltag
Entspannungsübung mit Claudia Müller von der INTER Krankenversicherung 30310

16:30 – 17:15

Die Schwere Krankheiten Vorsorge in der Beratung – finanzielle Folgen effektiv absichern
FPK GmbH – Frank Peters Straßburg

Premiere von vigo 4U – Krankenzusatzschutz ohne Gesundheitsfragen mit echter PZR-Flat
vigo Krankenversicherung VVaG – Sascha Wagner 30341

Die Personenversicherung der Condor und R+V – Beratungsimpulse und Konzepte für Kunden
R+V Krankenversicherung AG – Lars Hofedank 30412
Condor Lebensversicherung – Daniel Kastenholz

The New Lead Generation – Mehrumsatz, aber wie?
Dennie Liemen, Andreas Bergler 30425

Effizienz durch Innovation: Wie Fonds Finanz KI-Lösungen deinen Makleralltag verändern
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Jonathan Posselt Paris

17:00 – 17:45

Darauf musst du bei BU-Bedingungen achten – relevante Punkte im Leistungsfall
Fonds Finanz Maklerservice GmbH – Philip Wenzel Lyon

Highlights der Allianz Kranken und Leben – mein Gesundheitsschutz und Neuerungen der Allianz Leben
Allianz Private Krankenversicherungs-AG – Johannes Bischel 30312
Allianz Lebensversicherungs-AG – Markus Elsner

Optimale Lösungen zur Absicherung für Firmen, Vereine und Selbstständige – Komplettschutz des BGV
BGV Badische Versicherungen – Hendrik Kühn, Daniel Heath 30310

Edelmetalle – die Investmentchance des nächsten Jahrzehnts!
Aureus Golddepot GmbH – Frank Neumann 30441

18:00 – 19:30

Der Unternehmer als Vorbild: Zukunftsperspektiven für den Standort Deutschland
Wolfgang Grupp ECC 1



IDK-konformer Vortrag
Alle Informationen findest du unter
www.hauptstadtmesse.de/idd-weiterbildung



MaBV-konformer Vortrag

Themenswerpunkte der Messe:

- Versicherungen
- Vertrieb
- Social Media und Digitalisierung
- Finanzen
- Recht

★ Star-Redner

Änderungen vorbehalten. Bitte informiere dich auf unserer Messe Website zur aktuellen Agenda:
www.hauptstadtmesse.de/fachvortrag/

